

## **Conseils d'expert aux exportateurs namibiens de raisin de table**

Les entreprises namibiennes de production de raisin telles que Nagrapex Holdings, Ltd., exportent plus de 2 000 tonnes de raisin de table par an, principalement en Europe. Nagrapex recherche activement de nouveaux marchés, y compris aux Etats-Unis. Mais toute nouvelle importation potentielle de fruits et légumes frais doit être évaluée afin d'écartier tout risque d'introduction de maladies et de parasites tropicaux. Cette évaluation, appelée évaluation des risques parasitaires, est très complexe et peut prendre des années, notamment dans un cas comme celui-ci où l'on dispose de peu d'informations sur les maladies et les parasites. Heureusement, des experts du Southern African Global Competitiveness Hub, financés par l'USAID, travaillent en collaboration avec la société Nagrapex et des fonctionnaires namibiens de la réglementation phytosanitaire afin de rassembler les informations nécessaires pour procéder à l'évaluation des risques parasitaires et satisfaire à toutes les dispositions réglementaires applicables.

L'avantage potentiel de l'évaluation des risques parasitaires pour les exportations de raisin est significatif. Selon les estimations, ce secteur d'activité emploiera 4 000 travailleurs à titre définitif et 2 600 à temps partiel, créant ainsi des emplois dans une région de la Namibie qui offre peu de possibilités dans ce domaine. Par l'intermédiaire de l'AGOA, l'USAID s'efforce de faire ajouter les Etats-Unis sur la liste des marchés potentiels pour Nagrapex et d'autres producteurs de raisin namibiens.